



Manager Fórum Marketing y Ventas

El Valor de los Contenidos

Una iniciativa de
interbannetwork

Conocer, captar, fidelizar, comunicar y enamorar al cliente, claves para avanzar

Barcelona, 14 de mayo de 2013. Hotel Barceló Sants



**INVITACIÓN VIP
GRATUITA** cortesía de:

Patrocinador Global



diarioabierto.es

Con la colaboración de:



Patrocinadores Manager Fórum Marketing y Ventas



Conocer, captar, fidelizar, comunicar y enamorar al cliente, claves para avanzar

Barcelona. Martes, 14 de mayo de 2013

Hotel Barceló Sants

Plaça dels Països Catalans, s/n. 08014 Barcelona

 **@Manager_Forum**

#ManagerMktventas

Apertura

8.30-8.50 Recepción de Asistentes

8.50 Bienvenida

D. Miguel Ángel Robles. Presidente Comité Organizador. **Manager Fórum.** Director General. **Interban Network**

8.50-9.00 Representante Patrocinador Global

Dña. Maureen Manubens. Product Marketing Manager Office en PYME. **Microsoft**

9.00-9.20 Conferencia Inaugural “Realismo optimista, clave para crecer”

D. Enrique Sueiro. Socio Director. **Communicagement.** Director General. **TopTen Business Experts**

Moderador del Congreso: D. Fernando Rivero. Socio Director de Marketing. **Tatum**

Conocer y captar al cliente

9.30-10.00 La gestión de los diferentes canales con el cliente como vía de conocimiento y captación

D. Pepe Tomé. Socio Director. **ZINKDO**

10.00-10.15 Big Data, más relevante que nunca en la estrategia de los negocios

D. Mario Aguilar. Business Group Lead
Microsoft Dynamics. **Microsoft**

10.15-10.30 Pausa café

10.30-10.45 Momentos mágicos para enamorar al cliente

Dña. Meritxell Escarrá. Directora de
Marketing. **Smartbox**

10.45-11.00 Claves para alcanzar el éxito a través de una adecuada segmentación de clientes

D. Conrado Martínez. Director de
Marketing. **Informa D&B**

11.00-11.15 Implantación de una estrategia digital como clave para crear una ventaja competitiva

D. Guillermo Vallejo. Socio Director.
Adesis Netlife

Invitación VIP

Acceso gratuito a Manager Fórum Marketing y Ventas

Regalo Códido de Descarga con las Ponencias impartidas en este Encuentro

+ Bolsa documentación + Ejemplar del Catálogo de Expositores + Acceso libre a la Zona de Exposición y Networking + Invitación Café

Queremos invitarle a formar parte del mayor evento para Directivos y Profesionales del Sector que actualmente existe en España. Para ello, queremos obsequiarle con esta **Invitación Vip** que, entre otras cosas, le dará acceso libre y gratuito a este Congreso.



Con más de 13 ediciones a sus espaldas, este Encuentro recorre las principales ciudades españolas, como es el caso de **Valencia, Barcelona, Bilbao y Madrid** con el objetivo de acercar a los mejores expertos en el ámbito del Marketing y las Ventas a aquellos profesionales del sector interesados en actualizar sus conocimientos, descubrir las nuevas tendencias y lo más importante, tener una visión global y de futuro de hacia dónde nos dirigimos.

Para **obtener su invitación VIP**, rellene este cupón y envíelo por fax al 91 764 46 12 o si lo prefiere, puede inscribirse cómodamente a través de nuestra página web: www.managerforum.es

Rellenar en MAYÚSCULAS, recortar por la línea de puntos y enviar al fax: 91 764 46 12 - Plazas limitadas. No demore su Inscripción

Manager Fórum Marketing y Ventas

Barcelona | 14 de mayo 2013 | Hotel Barceló Sants

Precio: ~~600 Euros~~

Invitación VIP

cortesía de:

diarioabierto.es

Nombre y apellidos:

Cargo:

Empresa:

Actividad:

C.I.F.:

C.N.A.E.:

Facturación: <2,5M€ 2,5 a 5M€ 5 a 25M€ 25 a 50M€ 50M€>

Empleados: 1 a 10 11 a 50 51 a 100 + de 100

Domicilio:

C.P.:

Población:

Provincia:

Tel.:

Fax:

Dirección e-mail profesional:

Esta invitación VIP le da derecho a la asistencia gratuita al Manager Fórum Marketing y Ventas, a una consumición gratuita en la cafetería del Salón, al acceso a la zona de Exposición y Networking, así como al Códido de descarga con la documentación de Manager Fórum Mkt y Ventas (sólo asistentes).

Dado que este evento es exclusivo para profesionales, para admitir su inscripción es imprescindible rellene este boletín con sus datos profesionales: domicilio de la empresa, teléfono y fax de la empresa, email de la empresa, CIF de la empresa y el cargo que desempeña. Según el artículo 2º del Real Decreto 1720/2007, por el que se aprueba el Reglamento de desarrollo de la ley orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de protección de datos de carácter personal, esta normativa no será aplicable a los tratamientos que se puedan hacer de estos datos ya que se utilizarán únicamente como datos de persona de contacto en la empresa y, consecuentemente, asociados a la misma. No obstante si usted voluntariamente nos facilita para su inscripción sus datos personales, domicilio particular, teléfono particular, e-mail particular, debe marcar esta casilla: INTERBAN NETWORK, S.L., como entidad organizadora del evento, se reserva el derecho de admitir su inscripción en tal caso. Para que esta inscripción sea cursada es imprescindible nos facilite su correo electrónico profesional. Conforme a lo establecido en la Ley de Servicios de Sociedad de la Información y del Comercio Electrónico, 34/2002, de 11 de julio, al cursar esta inscripción usted nos da su consentimiento expreso para realizarle envíos vía correo electrónico desde Interban Network, S.L., de otras invitaciones a eventos profesionales de semejantes características a este que se inscribe así como información de índole comercial de productos, servicios o soluciones que puedan ser de su interés para el desarrollo de su actividad como empleado o directivo de la empresa en la que desempeña estas funciones.

Zona de Networking

Un espacio destinado al conocimiento y a los negocios

La zona Networking es un amplio espacio, que permanecerá abierto de forma paralela al congreso, destinado al **encuentro entre directivos asistentes, ponentes, empresas patrocinadoras y expositores**, permitiéndole intercambiar opiniones e ideas con otros profesionales, así como visitar los diferentes stands y **conocer las soluciones líderes del mercado**.



Expositores



Asociación
Colaboradora

Colaboradores Técnicos

Patrocinador
Welcome Pack



Medios Colaboradores

Hotel
Colaborador

Red de
Networking Oficial

diarioabierto.es



Barceló Sants





El Valor de los Contenidos

 @Manager_Forum

#ManagerMktventas

Conocer, captar, fidelizar, comunicar y enamorar al cliente, claves para avanzar

Barcelona

Martes, 14 de mayo de 2013

Hotel Barceló Sants

Plaça dels Països Catalans, s/n
08014 Barcelona



Barceló Sants

El Hotel mejor conectado de Barcelona. Totalmente renovado. Un 4* perfecto para organizar todo tipo de reunión o evento y disfrutar de una de sus increíbles 378 Orbital Rooms totalmente equipadas y con unas vistas impresionantes, sin olvidar una gran y revolucionaria oferta gastronómica. Dispone de 3.000 m2 en 14 salones con capacidad para acoger hasta 1.500 personas y showroom para exposición de vehículos y productos de gran formato, todos con luz natural.

Plaça dels Països Catalans, s/n - 08014 Barcelona - +34 93 503 53 00 - www.Barcelosants.com

Una iniciativa de

interbannetwork