



Manager Fórum Marketing y Ventas

Esencia Empresarial

Una iniciativa de
interbannetwork

Conocer, captar, fidelizar, comunicar y enamorar al cliente, claves para avanzar

Madrid, 22 de octubre 2013. Centro de Convenciones Norte - IFEMA



INVITACIÓN VIP
GRATUITA cortesía de:

Patrocinador Global



diarioabierto.es

Con la Colaboración de

brandSmith
Primero las ideas. Después los resultados.

Patrocinadores Manager Fórum Marketing y Ventas



Conocer, captar, fidelizar, comunicar y enamorar al cliente, claves para avanzar

Madrid. 22 de octubre 2013
Centro de Convenciones Norte - IFEMA
28042 Madrid

 **@Manager_Forum**
#ManagerMktventas

Acto de Apertura

8.45-9.00 Recepción de Asistentes

9.00-9.05 Premio MostValue Speaker 2013

9.00-9.15 Presentación de las Jornadas:

D. Miguel Ángel Robles. Presidente Comité Organizador. **Manager Fórum.** Director General. **Interban Network**

D. Diego San Román. Director de Marketing de PYMEs. **Microsoft**

9.15-9.45 Conferencia Inaugural
¿Qué recuperación económica?

D. Emilio Ontiveros. Presidente. **AFI – Analistas Financieros Internacionales**

Moderador del Congreso: D. Fernando Rivero. Socio Director de Marketing. **Tatum**

Conocer y captar al cliente

9.50-10.10 La efectividad de los equipos comerciales

D. Fernando Rivero. Socio – Director de Marketing. **Tatum**

10.10-10.30 La gestión de los diferentes canales con el cliente como vía de conocimiento y captación

Dña. Sara Werner. CEO. **Cocunat**

10.30-10.45 La información como elemento clave en la segmentación

D. Conrado Martínez. Director de Marketing. **Informa D&B**

10.45-11.00 Pausa café

11.00-11.15 Estrategia digital, clave para crear una ventaja competitiva

D. Guillermo Vallejo. Socio Director de Desarrollo de Negocio. **Adesis Netlife**

11.15-11.30 Ciclo de vida de la Identidad Digital de la empresa. Cómo hacerlo útil para el negocio

D. Julio Robles. Director de Desarrollo de Negocio y Marketing. **SpinMedia**

11.30-11.45 Dinamización de la fuerza de ventas

- Aprender a vender de nuevo
- Adaptación a la nueva tecnología
- Optimización de los equipos comerciales

D. Rafael Muñoz. Director General. **RMG**

11.45-12.00 El marketing para reactivar la empresa

D. Jesús Crespo. Profesor Colaborador. **CESMA Business School**

12.00-12.15 Social Enterprise y la relación/impacto en la gestión de clientes

D. Mario Aguilar. Director Unidad de Negocio Dynamics. **Microsoft**

Invitación VIP

Acceso gratuito a Manager Fórum Marketing y Ventas

Regalo código de Descarga con las Ponencias impartidas en este Encuentro
+ Bolsa documentación + Ejemplar del Catálogo de Expositores + Acceso libre a la Zona de Exposición y Networking + Invitación Café

Queremos invitarle a formar parte del mayor evento para Directivos y Profesionales del Sector que actualmente existe en España. Para ello, queremos obsequiarle con esta **Invitación Vip** que, entre otras cosas, le dará acceso libre y gratuito a este Congreso.



Con más de 17 ediciones a sus espaldas, este Encuentro recorre las principales ciudades económicas, como es el caso de **Valencia, Barcelona, Bilbao y Madrid** con el objetivo de acercar a los mejores expertos en el ámbito del Marketing y las Ventas a aquellos profesionales del sector interesados en actualizar sus conocimientos, descubrir las nuevas tendencias y lo más importante, tener una visión global y de futuro de hacia dónde nos dirigimos.

Para **obtener su invitación VIP**, rellene este cupón y envíelo por fax al 91 764 46 12 o si lo prefiere, puede inscribirse cómodamente a través de nuestra página web: www.managerforum.es

Rellenar en MAYÚSCULAS, recortar por la línea de puntos y enviar al fax: 91 764 46 12 - Plazas limitadas. No demore su Inscripción

Manager Fórum Marketing y Ventas

Madrid | 22 de octubre 2013 | Centro de Convenciones Norte - IFEMA

Precio: ~~600~~ Euros

Invitación VIP

cortesía de:

diarioabierto.es

Nombre y apellidos:

Cargo:

Empresa:

Actividad:

C.I.F.:

C.N.A.E.:

Facturación: <2,5M€ 2,5 a 5M€ 5 a 25M€ 25 a 50M€ 50M€>

Empleados: 1 a 10 11 a 50 51 a 100 + de 100

Domicilio:

C.P.:

Población:

Provincia:

Tel.:

Fax:

Dirección e-mail profesional:

Esta invitación VIP le da derecho a la asistencia gratuita al Manager Fórum Marketing y Ventas, a una consumición gratuita en la cafetería del Salón, al acceso a la zona de Exposición y Networking, así como al Código de descarga con la documentación de Manager Fórum Mkt y Ventas (sólo asistentes).

Dado que este evento es exclusivo para profesionales, para admitir su inscripción es imprescindible rellene este boletín con sus datos profesionales: domicilio de la empresa, teléfono y fax de la empresa, email de la empresa, CIF de la empresa y el cargo que desempeña. Según el artículo 2º del Real Decreto 1720/2007, por el que se aprueba el Reglamento de desarrollo de la ley orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de protección de datos de carácter personal, esta normativa no será aplicable a los tratamientos que se puedan hacer de estos datos ya que se utilizarán únicamente como datos de persona de contacto en la empresa y, consecuentemente, asociados a la misma. No obstante si usted voluntariamente nos facilita para su inscripción sus datos personales, domicilio particular, teléfono particular, e-mail particular, debe marcar esta casilla: INTERBAN NETWORK, S.L., como entidad organizadora del evento, se reserva el derecho de admitir su inscripción en tal caso. Para que esta inscripción sea cursada es imprescindible nos facilite su correo electrónico profesional. Conforme a lo establecido en la Ley de Servicios de Sociedad de la Información y del Comercio Electrónico, 34/2002, de 11 de julio, al cursar esta inscripción usted nos da su consentimiento expreso para realizarle envíos vía correo electrónico desde Interban Network, S.L., de otras invitaciones a eventos profesionales de semejantes características a este que se inscribe así como información de índole comercial de productos, servicios o soluciones que puedan ser de su interés para el desarrollo de su actividad como empleado o directivo de la empresa en la que desempeña estas funciones.

Zona de Networking

Un espacio destinado al conocimiento y a los negocios

La zona Networking es un amplio espacio, que permanecerá abierto de forma paralela al congreso, destinado al **encuentro entre directivos asistentes, ponentes, empresas patrocinadoras y expositores**, permitiendo intercambiar opiniones e ideas con otros profesionales, así como visitar los diferentes stands y **conocer las soluciones líderes del mercado**.



Expositores



Patrocinador
Welcome Pack

Asociación
Colaboradora

Medios Colaboradores



diarioabierto.es



CONTROL



Colaboradores Técnicos

Red de Networking Oficial





Esencia Empresarial

 @Manager_Forum

#ManagerMktventas

Conocer, captar, fidelizar, comunicar y enamorar al cliente, claves para avanzar

Madrid

22 de octubre 2013

Centro de Convenciones Norte - IFEMA

28042 Madrid

Una iniciativa de

interbannetwork